



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Top Manager

### Despre mine

Lider experimentat cu peste 15 ani în management strategic, dezvoltare de afaceri și optimizare operațională în industrii diverse. Expert în creșterea vânzărilor, dezvoltarea strategiilor comerciale și implementarea standardelor de eficiență organizațională. Abilități excelente de leadership, analiză de piață și gestionare a echipelor multidisciplinare la nivel național și internațional.

### Experiența profesională

**Director** · VictoriaBank · Chișinău

*Aprilie 2006 - Februarie 2025 · 18 ani 11 luni*

Director Executiv ( Companie Comerciala, Import si Distributie) - (2024 - 2025)

Administrare operaționala a companiei, negociere clienți, implementare CRM, IRP.

Administrare strategică, creștere vânzări (+20%), dezvoltare online, relații B2B. B2C.

Director Comercial – Ambalajmarket, Companie Comerciala, Import si Distributie (2023 – 2024)

Creștere vânzări (+40%), certificări ISO 9001, 22000, FSC, optimizare marketing digital, dezvoltare relații B2B. B2C.

Șef Adjunct Direcție – Agenția pentru Eficiență Energetică (2019 – 2023)

Gestionare proiecte eficiență energetică (680 mil. lei), finanțare UE, USAID, BERD.

Director Financiar – Ocean Fish Moldova (2018 – 2019)

Analiză financiară, optimizare costuri, relații bancare, cifra de afaceri 110 mil. lei.

Expert Vamal – Serviciul Vamal RM (2014 – 2018)

Dezvoltare sistem vamal, monitorizare importuri, prevenire fraude.

Șef Filială – Comertbank (2012 – 2014)

Administrare operațiuni bancare, credite, depozite, negociere clienți.

Economist Credite – Energbank (2006 – 2012)

Evaluare financiară, gestionare credite internaționale (RISP, FIDA, EFSE, BERD).

**Competențe:** Business Strategy, B2B, IRP, Gestionarea Relațiilor cu Clienții

👤 40 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
💰 20 000 MDL

### TOP Competențe

- **Gestionarea Relațiilor cu Clienții** · 18 ani
- **IRP** · 18 ani
- **B2B** · 18 ani
- **Business Strategy** · 18 ani

### Preferințe

- Full-time
- Part-time
- În ture
- Fără program
- Flexibil
- În locația angajatorului
- Remote
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

### Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Nativ
- **Engleză** · Mediu
- **Franceză** · Mediu

### Competențe

- Gestionarea Relațiilor cu Clienții
- IRP
- Modelul de Vânzări Business-to-consumator

- Comerțul de la Întreprindere la Întreprindere
- Leadership
- Negociere
- Strategie

## Permis de conducere

Categoria: A, B

Cu automobil personal

## Domeniul dorit

- Bancar / Financiar / Economic

## Studii: Superioare

### UTM

*Absolvit în: 2025*

Facultatea: Inginerie Electrica

Specialitatea: Energie si Mediu

### UESM

*Absolvit în: 2014*

Specialitatea: Drept Economic

### URU

*Absolvit în: 2004*

Specialitatea: Cibernetica si Informatica

## Cursuri, training-uri

**12-14 Aprilie 2022 Program organizat de către EU TA Project Preparation Facility, mun. Chișinău, Denumirea cursului - Training Course on Costing of Public Investment Projects, Certificat.**

**02 - 15 septembrie 2021 Seminar privind gestionarea proiectelor chineze de asistență pentru dezvoltare pentru țările în curs de dezvoltare. Program organizat de către Academia pentru funcționari de afaceri internaționale (AIBO)**

Organizator: Ministerul Comerțului (MOFCOM) Republica Populară Chineză (RPC).